

Workshop Versorgungsmanagement am 15.7. auf der Insel-Konferenz www.eHealthOpen.com

Zielsetzung des Workshops

Moderation durch die Berater

Dr. Norbert Jersch und Dr. Walter Wagner

Versorgungsmanagement ist ein hochaktuelles und komplexes Thema. Um sich in diesem Umfeld als **beratendes IT-Unternehmen, Berater oder Entscheider** entsprechend zu positionieren ist weit mehr als nur Spezialistenwissen erforderlich.

Die Schliersee-Konferenz möchte mit dem **Beraterworkshop** ein Forum bieten, das komplexe Thema übergreifend zu diskutieren und zu strukturieren und zur Teambildung von Anbietern von Beratungsdienstleistungen, IT- Systemen und IT- Lösungen beizutragen.

Ziele des Workshops sind die systematische Strukturierung des Themas **Versorgungsmanagement** aus Beratersicht, die Erarbeitung von pragmatischen Checklisten sowie die Anbahnung und Intensivierung von Beraterteams und -Netzwerken.

Diskutieren Sie mit uns aktuelle Problemstellungen wie Vertragsmodelle, Zuweiser-Management, sektorenübergreifende Pfade etc. und arbeiten Sie mit uns konkrete Lösungsansätze und Geschäftsfelder aus.

Mit ausgewiesenen Experten unterschiedlicher Schwerpunktsetzung, (Qualitätsmanagement, Strategieberatung, Prozessoptimierung, IT- Beratung, ...) sollen im Workshop u.a. folgende Fragestellungen bearbeitet werden:

- Was sind die Rahmenbedingungen und Anforderungen an die technische Ausstattung für die Implementierung eines Versorgungsmanagements?
- Welche Gruppen sind am Prozess „Versorgungsmanagement“ beteiligt? Wie sind diese Zielgruppen aus Beratersicht einzuordnen und ggf. zu priorisieren?
 - Was sind die wesentlichen Probleme dieser Gruppen?
 - Wie lassen sich die Barrieren überwinden?
 - Welche Handlungsfelder sind für einen Einstieg geeignet?
 - Wie lässt sich der Handlungsbedarf überzeugend darstellen? Mit welchen Argumenten kann man überzeugen, **jetzt** etwas zu tun?
 - Wie lässt sich der Nutzen für die Zielgruppen kommunizieren?
 - Wer sind die Ansprechpartner?
- Welche Netzwerke (z.B. Ärztenetze) müssen ausgebaut und unterstützt werden?
- Welche Leistungen und welche Lösungsansätze können wir als Berater bieten? Welche werden von den Kunden derzeit am meisten nachgefragt?
- Wie können Anbieter von IT- Systemen und Consultants sich gegenseitig unterstützen und zusammenarbeiten?